Wir sind GARANT!

Als **führender Personaldienstleister in der Region** mit **über 27 Jahren Erfahrung** sind wir spezialisiert auf die **Vermittlung von Fach-, Führungs- und Hilfskräften in Industrie, Handwerk, Office & Management sowie Medical**. Unser breites Spektrum an modernen und individuellen Personaldienstleistungen umfasst die **traditionelle Arbeitnehmerüberlassung, die direkte Personalvermittlung sowie individuelle Beratung und innovative Lösungen** für Arbeitgeber und Arbeitnehmer.

Unser Ziel ist es, die besten Kandidat:innen zu den besten Arbeitgebern in der Region zu bringen, basierend auf ihren Interessen und passend zu ihrer Lebenssituation und Qualifikation. Unsere Arbeit ist persönlich und wertebasiert. Wir begleiten unsere Mitarbeiter:innen auf ihrem Karriereweg mit individueller Unterstützung und bieten zielgerichtete Weiterbildungsmöglichkeiten sowie spannende Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld.

Wir legen großen Wert auf **Vertrauen, Partnerschaftlichkeit, Verantwortung, Herzblut, Lernbereitschaft und Qualität** in der täglichen Zusammenarbeit mit Bewerber:innen, Kunden und Mitarbeitenden. Denn wir sind überzeugt: nur mit einem menschlichen und wertschätzenden Umgang miteinander können wir langfristig erfolgreich sein.

Mit unseren 8 Standorten, im Märkischen Kreis, dem Sauer- und Siegerland sowie in Thüringen sind wir immer zur Stelle, wenn du uns brauchst. Als Arbeitgeber für über 1.000 Mitarbeiter:innen bieten wir Jobs für Menschen in verschiedenen Lebenssituationen und mit verschiedenen Qualifikationen in einer Vielzahl von Branchen.

Key Account Manager (m/w/d)

(6618)

Standort: Hagen Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Werde unser strategischer Kundenprofi, als Key Account Manager!

Du liebst den Kontakt zu Menschen, hast ein gutes Gespür für Geschäftsbeziehungen und willst aktiv zum Wachstum eines Unternehmens beitragen? Dann suchen wir genau dich! Als **Key Account Manager** für unser **Hauseigenes Team in unserem Standort Hagen** übernimmst du die Verantwortung für unsere Bestandskunden, akquirierst neue Kunden und sorgst dafür, dass unsere Partnerschaften langfristig erfolgreich sind.

Deine Aufgaben:

- Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Telefonische und persönliche Akquise von Neukunden
- Bedarfsermittlung und Erarbeitung maßgeschneiderter Lösungen
- Erstellung von Angeboten und Nachverfolgung von Vertriebschancen
- Koordination zwischen Kunden, Recruiting- und Vertriebsteam
- Pflege und Aktualisierung von Kundendaten im CRM-System
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Teilnahme an Messen, Kundenevents und Präsentationen

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation

- Erfahrung im Vertrieb, Key Account Management oder in der Personaldienstleistung von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Begeisterung für Kundenbeziehungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen

Deine Vorteile mit Uns:

Profitiere von einem Paket, das deine finanziellen Bedürfnisse, dein Wohlbefinden und deine berufliche Entwicklung in den Mittelpunkt stellt:

- **Leistungsorientierte Bezahlung:** Neben einem attraktiven festen Grundgehalt bieten wir variable Erfolgsprämien, um deine persönlichen Erfolge und deinen Beitrag zum Unternehmenserfolg zu würdigen.
- **Finanzielle Sicherheit:** durch eine unabhängige Unternehmensgruppe mit organischem Wachstum
- **Gesundheit im Fokus:** Mit unserer betrieblichen Krankenzusatzversicherung und unseren Vergünstigungen in einer Fitnessstudiokette kümmern wir uns um dein Wohlbefinden und unterstützen dich dabei, gesund und fit zu bleiben.
- **Exklusive Mitarbeitervorteile**: Genieße Rabatte von bis zu 80% bei über 600 Partnerunternehmen aus Mode, Sport, Technik und mehr
- **Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten:** Entfalte deine Talente und bringe eigene Ideen ein. Wir unterstützen deine persönliche und berufliche Entwicklung z. B. durch individuelle Weiterbildungsangebote z. B. durch renommierte externe Trainer
- **Optimale Arbeitsbedingungen:** Freue dich auf eine angenehme Arbeitsatmosphäre und moderne Arbeitsmittel. Flexible Arbeitszeiten und eine strukturierte Einarbeitung erleichtern deinen Alltag und helfen dir, Beruf und Privatleben in Einklang zu bringen.
- **Urlaubsanspruch**: Bis zu 30 Tage Urlaub, basierend auf deiner Betriebszugehörigkeit
- **Langfristige Perspektiven:** Vielseitige Tätigkeitsfelder im zukunftssicheren Branchenumfeld
- Gute Möglichkeiten zur konstanten Erweiterung des beruflichen Netzwerks
- **Werteorientierte Kultur**: Wir legen großen Wert auf ein respektvolles Miteinander und schätzen die Individualität eines jeden Mitarbeiters
- **Einfacher Bewerbungsprozess**: Bewirb dich unkompliziert per Internet oder Telefon

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Frau Bedia Yurt
Niederlassungsleitung

Garant Personalmanagement GmbH
Bergstraße 128 – 130
58095 Hagen

Tel.: 023 31 / 697 39 – 70
E-Mail: bewerbung.hagen@garant-personal.de
Web www.garant-personal.de

GARANT PERSONAL

Abteilung(en): Gewerblicher Bereich, Kaufmännisch & Verwaltung

Impressum